

# KEMMROD

est le concepteur 2.0 d'éco-mobilité pour les entreprises et l'urbanisme de demain.

Nous mettons à disposition une solution de flotte de vélos électriques de qualité, fabriqués en France et en Europe. Une offre clé en main, incluant tous les produits et services nécessaires pour vos déplacements en toute sécurité.

## OFFRE D'EMPLOI

### Business Developer

- > Contrat à durée indéterminée
- > ASAP

*Postes à pourvoir :*

 Paris

KEMMROD c'est la volonté de faire évoluer la mobilité. Une alternative plus verte, limitant l'impact carbone de tous les usagers et améliorant la qualité de vie collective.





## Rejoindre Kemmrod c'est :

Intégrer une start-up en forte croissance.

Évoluer dans une équipe jeune et dynamique.

Travailler dans de tout nouveaux locaux.

Découvrir une ambiance familiale et conviviale.

Contribuer à avoir un impact positif pour la planète et œuvrer pour limiter l'impact carbone des acteurs qui nous entourent.

Rejoindre une entreprise Labellisée RSE par le Label RSE Made in France, Positive Workplace.



## Rejoins-nous si :

Tu es diplômé d'un master en école de commerce ou équivalent.

Tu as déjà eu une ou plusieurs expériences réussies dans le business développement - management (idéalement 2ans minimum).

Tu es persévérant.e, orienté.e résultats et tu as le goût du challenge.

Tu sais être aussi convainquant.e à l'écrit qu'à l'oral

Tu aimes le contact humain, le relationnel client ainsi que la volonté d'évoluer en équipe.

Tu maîtrises le pack office.



## Tes futures missions

Identification et consolidation de ton pipe de prospects.

Prospecter et gérer ta base de contacts.

Construire ton portefeuille client

Qualification des besoins (prospection ou lead entrant).

Assurer la bonne transmission des informations aux équipes.

Piloter l'intégralité du cycle de vente.

Établir des comptes rendus et des reportings de ton activité.

## Nous t'offrons :

- > Un ordinateur portable.
- > Un téléphone portable
- > Les outils et logiciels nécessaires au bon déroulement de ta mission.

- > Des tickets restaurant.
- > Une bonne mutuelle.
- > Un programme de formations.

**positive**  
workplace.

★  
**CERTIFIED**  
**POSITIVE COMPANY**  
France 2021